

TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Crée en 2003, nous sommes le leader français de la vente à distance spécialisé dans de matériel électrique à destination des professionnels.

Composé de 3 filiales, chacune experte dans son domaine, notre groupe réalise un chiffre d'affaires de 32 M€ en 2023 et employons plus de 100 salariés sur la périphérie de Bordeaux.

- www.Distriwatt.fr : distributeur de matériel électrique résidentiel, propose les produits essentiels de la gamme domicile ;
- www.negowatt.fr : Leader français de la vente par téléphone de matériel électrique tertiaire et industriel ;
- www.Prestawatt.fr : spécialiste dans la conception et la fabrication d'armoires électriques sur-mesure.

Entreprise à taille humaine, ambitieuse et en pleine croissance, nous recherchons dans le cadre d'une création de poste, **un Technico-Commercial F/H**

La mission :

Rattaché(e) au Responsable du bureaux d'études, vous avez la responsabilité technique d'un portefeuille clients Negowatt que vous contribuez également à développer en binôme avec le commercial sédentaire.

A ce titre vos missions sont les suivantes :

- Réalisation d'études techniques,
- Suivre et développer la clientèle à distance,
- Négociation commerciale et vente.

Pour vous accompagner dans vos missions une formation initiale complète aux techniques de vente de la société et aux produits vous est délivrée.

Vous :

Titulaire d'un BTS Electro-technique ou Maintenance industrielle, vous souhaitez donner un accent commercial à votre formation technique.

Vous maîtrisez les normes électriques et la lecture de plan et vous disposez d'une appétence pour le commerce et la négociation.

Votre goût du challenge, votre rigueur et votre esprit d'équipe vous permettront de mener à bien vos missions.

Rémunération attractive fixe + variable + participation

Pour candidater, envoyer CV et lettre de motivation à recrutement@distriwatt.fr